

Anexo 5

¿Y qué logramos con 1ppy?

Para los clientes

Para Lars, Florentino... ;-)

<p>Personalización verdadera</p> <p>Ni cilindro, ni diábolo ni campana: en Yoigo no te obligamos a entrar en patrones/ planes artificiales sino que somos nosotros los que moldeamos automáticamente nuestra tarifa a tu consumo.</p>	<p>Llueven resellers:</p> <p>La fusión mayorista-minorista hace que cualquiera puede convertirse en OMV de Yoigo en 30 segundos.</p>	<p>¿Permanencia? No gracias.</p> <p>Ya no hay permanencia, sólo dinero anticipado (la cantidad que escogiste) que se puede terminar de devolver en cualquier momento.</p>	<p>Descuentos automáticos,</p> <ul style="list-style-type: none"> - Ni siquiera necesitas darte de alta. - Optimizados y maximizados sin tener que escoger un plan o módulo. - Sin ninguna cuota mensual.
<p>Gastamos con sentido:</p> <p>Guerra de precios sí. Pero perfectamente targetizada y directamente proporcional al gasto que realizan nuestros clientes.</p>	<p>Cientes sin cuernos:</p> <p>A igualdad de condiciones, siempre habrán mejores ofertas para un actual cliente que para un futuro cliente.</p>	<p>Todos en 1:</p> <p>Particulares, autónomos, pymes, grandes empresas, OMV: una única tarifa para todos, un precio diferente para cada uno.</p>	<p>Fomentamos:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Recargar más - Recargar antes
<p>Libertad:</p> <p>El teléfono que tú quieres comprar, no el que te quieren vender. Cualquiera. Y libre; siempre libre.</p>	<p>Hablemos de/en plata:</p> <p>Nada de puntos, sabemos que lo que quieres son Euros.</p>	<p>Fidelidad:</p> <p>Premiamos tu compromiso con nosotros. Tanto actual como pasado; con Yoigo, tienes antecedentes ;-)</p>	<p>Flexibilidad:</p> <p>Estimado cliente, en Yoigo, el precio lo decides tú.</p>
<p>Fidelizamos:</p> <p>El cliente entra con una tarifa de 0,12 € la cual va bajando según su consumo. Al cabo de un tiempo, su tarifa (muy) < 0,12 € hace que ya no sea sensible a los cantos de sirena de la competencia.</p>	<p>La pasta es tuya (1):</p> <p>Los descuentos acumulados son tuyos y te los gastas como quieres: en la tienda de música, en cambiar de móvil o en descuento inmediato en tu factura.</p>	<p>La pasta es tuya (2):</p> <p>No es porque ya traes móvil que te has de quedar sin los Euros de la subvención: te los damos igual para que te los gastes como quieras. Por ejemplo en romper la permanencia con tu actual compañía ;-)</p>	<p>Innovamos:</p> <p>Somos la primera gran empresa en lograr la convergencia sencillez – personalización. Por delante de multinacionales y administraciones tributarias del mundo mundial :-D</p>